

KOMPETENZ ZAHLT SICH AUS



aa AUTO DIENST

DIE MARKEN-
WERKSTATT



MIT SYSTEM ZUM ERFOLG

Wohl kaum eine Branche ist so spannend und dynamisch wie unsere Kfz-Branche mit rund 38.000 Werkstätten. Bestimmt stimmen Sie zu, dass es eine große Herausforderung ist, hier die eigene Position im Markt zu finden und diese zu sichern – sogar ein kontinuierliches Projekt.

In einer Zeit stetiger Veränderungen wie der unseren das Vertrauen der Kunden zu gewinnen und sie durch technisches Know-how, faire Preise und Seriosität an sich zu binden, ist eine Aufgabe, die immer bedeutsamer wird.

Dabei macht nicht nur die große Anzahl an leistungsfähigen Werkstätten, sondern auch spezifische gesetzliche Bestimmungen und technischer Fortschritt unsere Branche so spannend.

Themen wie Ersatzteilversorgung, Unternehmensauftritt, Organisation und passende Software-Lösungen sind nur einige Leistungen, die heute von einer Werkstatt erbracht werden müssen, um sich in unserem anspruchsvollen Geschäftsfeld zu behaupten.

Als erfahrener Systementwickler ist es unser Ziel, gerade freie Werkstätten bei dieser großen Aufgabe zu unterstützen. Deshalb haben wir mit ad AUTO DIENST ein leistungsfähiges Werkstattkonzept ins Leben gerufen, das unseren Partnern helfen soll, ihre Marktposition dauerhaft zu etablieren und auszubauen.

Der ad AUTO DIENST startete bereits 1992 und ist mit über 500 Franchise-Partnern in Deutschland über die Landesgrenzen hinaus ebenfalls in Spanien, Österreich, Schweiz, Frankreich, Benelux und Skandinavien vertreten.

Innovative Marketingkonzepte, beste Einkaufskonditionen, hochwertige Eigenmarken, eine professionelle Darstellung und Erleichterung des Arbeitsalltags sind nur einige Tools von ad AUTO DIENST, durch die wir unsere Partner auf Ihrem Weg zum Erfolg begleiten.

Wir laden Sie ein, ad AUTO DIENST näher kennenzulernen und stellen Ihnen auf den nächsten Seiten unsere Systembausteine vor.



SPANNBÄNDER & FAHNEN

GUT GESEHEN WERDEN, HEISST GUT GEFUNDEN WERDEN. AUSSENWERBUNG WIRKT.

Außenwerbung, wie z. B. das Aufhängen von Fahnen oder Spannbändern, spielt gerade auch für Kfz-Werkstätten eine zentrale Rolle, da sie eine dauerhafte Präsenz im öffentlichen Raum ermöglicht und damit zahlreiche Vorteile bietet:

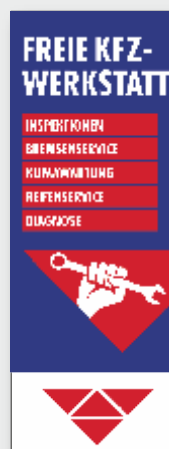
- **Erhöhte Sichtbarkeit:**
Durch Fahnen und Spannbänder wird Ihr Unternehmen tagtäglich von einer breiten Zielgruppe wahrgenommen. Diese konstante Präsenz steigert Ihre Markenbekanntheit, selbst bei passiven Betrachtern.
- **Gezielte Ansprache lokaler Kunden:**
Insbesondere an stark frequentierten Orten oder in städtischen Zentren erreichen Fahnen und Spannbänder gezielt Ihre potenzielle Kunden aus der direkten Umgebung.
- **Kosteneffizienz:**
Im Vergleich zu vielen anderen Werbeformen ist die Werbung mit Fahnen oder Spannbändern mit relativ geringen Investitionskosten verbunden – insbesondere, wenn man die langfristige Wirkung und die hohe Sichtbarkeit berücksichtigt.
- **Stärkung des Markenimages:**
Eine professionell gestaltete Außenwerbung vermittelt Vertrauen und Glaubwürdigkeit. Sie kann das Image Ihres Unternehmens positiv beeinflussen und als kontinuierlicher Qualitätsnachweis dienen.
- **Flexibilität und schnelle Anpassbarkeit:**
Fahnen und Spannbänder lassen sich schnell austauschen oder an saisonale Kampagnen, Sonderaktionen (Reifenwechsel, Urlaubscheck etc.) anpassen, was sie zu einem dynamischen Instrument macht.

INDIVIDUELL ANGEFERTIGTE SPANNBÄNDER & FAHNEN

Eine Anfertigung von individuellen Spannbändern und Fahnen ist möglich. Hierbei fallen jedoch Satz- und Einzelproduktionskosten an.
Fragen Sie uns an!



Fahne
ad AUTO DIENST
Best.-Nr. 8 80 16 86/0



Fahne
Freie Werkstatt
Best.-Nr. 8 80 16 90/2

FAHNEN (für Ausleger)

Format: 150 x 400 cm
Material: Varioflag A SE,
Polyestergewirke
ca. 110 g/qm

Mastseite links mit Saum aus Fahnenstoff und Kunststoffkarabinerhaken neutral mit Gurtband 8mm, Oberkante ein offener Hohlsaum aus Fahnenstoff für Stabdurchmesser 40 mm.

SPANNBÄNDER

Format: 350 x 90 cm

Material: Mesh 290 g/qm, flammhemmend B1

Ösen: Rundösen verzinkt, Durchmesser 16 mm,
ringsum alle 50 cm geöst

**REIFENSERVICE
& ACHSVERMESSUNG**
WIR FÜHREN FÜR JEDEN DEN PASSENDEN GUMMI.



Reifenservice & Achsvermessung
Wir führen für jeden den passenden
Gummi.
Best.-Nr. 8 80 16 75/3

**KLIMASERVICE –
WIR HABEN'S DRAUF**
WIE MEHR HEISSE LUFT IM AUTO!



Klimaservice - Wir haben's drauf
Nie mehr heiße Luft im Auto!
Best.-Nr. 8 80 16 76/1

**INSPEKTION-,
WARTUNGS- & PFLEGESERVICE**
BEI UNS IST IHR FAHRZEUG IN GUTEN HÄNDEN.



Inspektion-, Wartungs- &
Pflegeservice – Bei uns ist Ihr
Fahrzeug in guten Händen.
Best.-Nr. 8 80 16 82/9

UVV-Prüfung
Pflicht für alle gewerblich
genutzten Fahrzeuge!
GEGESUNDHEITSSCHUTZ ÜBERPRÜFUNG HIER BEI UNS!



UVV-Prüfung. Pflicht für alle
gewerblich genutzten Fahrzeuge!
Best.-Nr. 8 80 16 81/1

**PROFESSIONELLE
MEISTERWERKSTATT**
DER SERVICEPARTNER FÜR IHR FAHRZEUG!



Professionelle Meisterwerkstatt
Der Servicepartner für Ihr Fahrzeug!
Best.-Nr. 8 80 16 77/9

**INSPEKTION
& BREMSERVICE**
MIT ERHALT DER HERSTELLERGARANTIE



Inspektion & Bremsenservice
Mit Erhalt der Herstellergarantie
Best.-Nr. 8 80 16 71/2

**HU- & AU-
ABNAHMEN**
ZUR HU/AU DIREKT ZU UNS!



HU- & AU-Abnahmen
Zur HU/AU direkt zu uns!
Best.-Nr. 8 80 16 72/0

**DIAGNOSE &
ELEKTRONIK**
PROFESSIONELLE FÜHRERDIAGNOSE FÜR VIELE MARKEN.



Diagnose & Elektronik
Professionelle Fehlerdiagnose
für viele Marken.
Best.-Nr. 8 80 16 74/6

**ÖLSERVICE –
HIER BEI UNS!**
DAMIT ES LÄUFT WIE GESCHMIERT!



Ölservice – Hier bei uns!
Damit es läuft wie geschmiert!
Best.-Nr. 8 80 16 73/8

DIGITAL & ANALOG
BEI UNS: § 57b
FAHRTENSCHREIBERPRÜFUNG



Bei uns: §57b
Fahrtenschreiberprüfung
Best.-Nr. 8 80 16 79/5

**HU-/AU-/SP-
Abnahme § 29 StVZO**
HU/AU/SP HIER BEI UNS!



HU-/AU-/SP-Abnahme §29 StVZO
HU/AU/SP Hier bei uns!
Best.-Nr. 8 80 16 80/3

IHRE ANSPRECHPARTNER

📍 CARAT Systementwicklung & Marketing
GmbH & Co. KG | Am Victoria-Turm 2 |
68163 Mannheim

☎ T 06 21 / 8 60 80 - 0
F 06 21 / 8 60 80 - 2 92

🌐 info@carat-automotive.de
www.carat-automotive.de

ALLES AUF EINEN BLICK

- Steigert die Sichtbarkeit bei Zielgruppen
- Gezielte Ansprache lokaler Kunden
- Kosteneffizient
- Stärkung der Marke
- Flexibel und schnell anpassbar
- Günstig bei Ihrem CARAT-Großhändler

MEHR ZEIT FÜR'S WESENTLICHE

CARAT DEALER MANAGEMENT SYSTEM

Das CARAT Dealer Management System unterstützt unsere Konzeptpartner bei der Abwicklung der täglichen Geschäftsprozesse, sowie im Controlling. Im Paket enthalten ist die PC Software und eine Werkstatt App für mobile Geräte.

VORTEILE:

- Bessere Verwaltung von Finanzkennzahlen und Verkaufsdaten
- Konzentration auf das Kerngeschäft
- Übersicht und Kontrolle über alle Geschäftsprozesse
- Verbesserung von Umsatz und Auslastung

INKL. WERKSTATT APP

Die Werkstatt App wurde für den mobilen Einsatz entwickelt und eignet sich daher zum mobilen Arbeiten. Sie umfasst folgende Funktionen, die in Verbindung mit einem mobilen Endgerät durchführbar sind.

- Anlegen von Aufträgen, Kunden und Fahrzeugen
- Unterschrift Auftrag, DSGVO, Reifeneinlagerungsvertrag
- Stempeln auf Aufträge und unproduktive Arbeiten
- Durchführen einer Direktannahme
- Einsicht und Hinzufügen von Informationen zum Auftrag
- Hinzufügen von Fotos und Dokumenten zum Auftrag
- Einpflegen des Reifenlagerortes
- Teile per Barcode dem Auftrag hinzufügen





LEISTUNGSBAUSTEINE DMS

- **Mechatronik:**
Anbindung an führende Teileinformationssysteme inkl. Warenkorbübernahme
- **Reifen:**
Reifenverkauf, Einlagerung mit Auswertung
- **Karosserie/Lack:**
Schadenskalkulation steuern, übernehmen, verwalten
- **Nutzfahrzeuge:**
Prüftermine, Aufbauten, Achsen und Räder
- **Schadensteuerung:**
elektronische Beauftragung und Abrechnung
- **Werkstattplanung:**
Termine, Auftragsplanung nach Auslastung, Mietfahrzeuge, Mitarbeiter
- **Betriebsdatenerfassung und WMS:**
Werkstattinfo, Stempeluhr, Verbrauchsmaterial, Personal
- **Auftragssteuerung:**
Abläufe steuern und Prozesse optimieren
- **Mietfahrzeuge:**
Verwaltung von Miet- und Werkstattersatzfahrzeugen
- **Einkauf:**
Lieferanten verwalten, Lieferscheine einbuchen, Inventur durchführen
- **Buchhaltung:**
Kassenbuch, Mahnwesen, Exportschnittstelle
- **Controlling:**
Auswertung und Darstellung der eigenen Unternehmenssituation
- **Compliance IKS:**
Hilfestellung und Kontrollsystem zur Einhaltung von Gesetzen und Richtlinien
- **Marketing:**
Serienbriefe für AU/HU, Inspektion, Kundengeburtstage

IHRE ANSPRECHPARTNER



Ingenieurbüro Bücher | Zu den Alpen 12 |
48301 Nottuln



T 0 25 02 / 2 32 30
F 0 25 02 / 23 23 23



info@buecher-edv.de
www.buecher-edv.de

PERFEKTER VERSICHERUNGSSCHUTZ

FÜR IHRE WERKSTATT

Die KFZ-Werkstatt Police – Ihre Anleitung für optimalen Versicherungsschutz

1. SCHRITT:

Sichtprüfung – Ist Ihre Werkstatt gut abgesichert?

Überprüfen Sie Ihren Versicherungsschutz: Fehlt etwas?

- ✓ Gebäude und Inhalte?
- ✓ Zugelassene Fahrzeuge, Handel & Handwerk und rote Kennzeichen?
- ✓ Elektronik und Maschinen?
- ✓ Haftpflicht und Umwelthaftpflicht?

Falls Sie unsicher sind – wir übernehmen den Check für Sie!

2. SCHRITT:

Einzelteile prüfen – Passen Ihre Versicherungen zusammen?

Mit unserer Kompaktlösung erhalten Sie:

- ✓ Alles aus einer Hand
- ✓ Keine Versicherungslücken, keine Unübersichtlichkeit
- ✓ Perfekt abgestimmter Versicherungsschutz – wie ein gut geölter Motor

3. SCHRITT:

Service – Persönlich, direkt, unkompliziert! Individuelle Betreuung und schnelle Hilfe:

- ✓ Persönliche Ansprechpartner
- ✓ Weniger Verwaltungsaufwand: Eine Police, eine Meldung, Dauer-eVB anstatt Einzellösungen

4. SCHRITT:

Probefahrt – Mehr als 800 Autohäuser und KFZ-Werkstätten vertrauen uns!

Ihre Vorteile:

- ✓ Höhere Sicherheit
- ✓ Geringere Kosten
- ✓ Mehr Zeit für Ihr Kerngeschäft



5. SCHRITT:

Fertig! Ihre Werkstatt läuft rund.

- ✓ Sachsubstanzversicherung: Gebäude-, Inhalts- und Ertragsausfallversicherung
- ✓ Haftpflicht inkl. Umwelthaftpflicht
- ✓ Kfz-Versicherung für Ihren gesamten Fuhrpark, Handel & Handwerk inkl. Rotem Kennzeichen
- ✓ Elektronik- und Maschinenversicherung
- ✓ Transportversicherung

Mit Sicherheit der richtige Partner – motovers!

Über uns und unsere Leistungen motovers – Ihr Spezialist für die Kfz-Branche

Seit über 20 Jahren setzen wir Maßstäbe in der Mobilitätsbranche. Wir bieten Versicherungslösungen, die speziell für Ihre Branche entwickelt wurden. Vertrauen Sie auf unsere Erfahrung und Kompetenz – wir machen Ihren Schutz zu unserer Priorität!

Unsere Leistungen – Die KFZ-Werkstatt Police
Mit der KFZ-Werkstatt Police erhalten Sie eine Sicherheitslösung, die alle branchenspezifischen Risiken abdeckt.

Ihre Vorteile:

- Ein Vertrag, eine Prämie, ein Ansprechpartner.
- Keine Versicherungslücken.
- Prämienvorteile: Geringere Kosten durch weniger Verwaltungsaufwand als bei Einzellösungen
- Umsatzbasierte Prämienberechnung

Unsere Leistungen im Detail

1. Kfz-Versicherungen: Haftpflicht, Teil- und Vollkasko, Schutz für Handel & Handwerk
2. Haftpflicht-Versicherung: Betriebshaftpflicht inkl. Tätigkeitsschäden, Umwelthaftpflicht
3. Sach- und Ertragsausfallversicherung: All-Gefahren-Schutz für Gebäude, Inhalt und Ertragsausfall
4. Elektronik- und Transportversicherung: Schutz für Ihre Testgeräte und Fahrzeugtransporte

Warum motovers?

Wir sind nicht nur ein Versicherungsmakler – wir sind Ihr Partner.

- Persönliche Beratung: Wir begleiten Sie von Anfang an.
- Individuelle Lösungen: Jede Werkstatt ist anders – so auch Ihr Schutz.
- Erweiterter Versicherungsschutz durch individuelle Rahmenverträge
- Win-Win-Situationen: Mehrwert für alle Partner.

IHR ANSPRECHPARTNER

👤 Hans Hagen
☎ 01 51 / 23 06 73 93
✉ hagen@motovers.de

📍 motovers GmbH | Nansenstr. 7 |
79539 Lörrach

☎ 0 76 21 / 5 77 31 60

🌐 www.motovers.de





**Factoring
ist so einfach**

**Factoring
Vorteile**

**Factoring mit
der TEBA**

FACTORING

VORTEILE

- Sofortige Liquidität
- Keine Forderungsausfälle mehr infolge der Zahlungsunfähigkeit von Kunden
- Freie Mittel für Investitionen im Betrieb
- Zinsersparnis
- Skontoausnutzung bei Lieferanten
- Auslagerung der Debitorenbuchhaltung
- Entlastung des Kontokorrentrahmens
- Besseres Rating bei der Hausbank

ALLES AUF EINEN BLICK

- Aus offenen Rechnungen flüssige Mittel machen
- Neutraler Rechnungsversand
- 100 % Auszahlung
- All-Inclusive-Gebühr
- Feste persönliche Ansprechpartner

IHRE ANSPRECHPARTNER

📍 TEBA Kreditbank GmbH & Co. KG |
Lindenstr. 5 | 94405 Landau a. d. Isar

☎ T 0 99 51 / 98 04 - 7 72
F 0 99 51 / 98 04 - 6 67

🌐 teba@teba-kreditbank.de
teba-kreditbank.de

FACTORING

IST SO EINFACH

Um Ihr Unternehmen voranzubringen, müssen Sie liquide sein. Die TEBA als starker Finanzpartner für den Mittelstand hält Ihnen den Rücken frei.

Factoring bedeutet, aus offenen Rechnungen flüssige Mittel zu machen. Der Factor, also die TEBA, kauft Ihre Geldforderungen an den Auftraggeber und bezahlt sie sofort. Als Gegenleistung entrichten Sie eine geringe prozentuale Gebühr, ähnlich der Einräumung eines Skontosatzes. So bringen Sie Ihre Außenstände einfach und kostengünstig auf null.

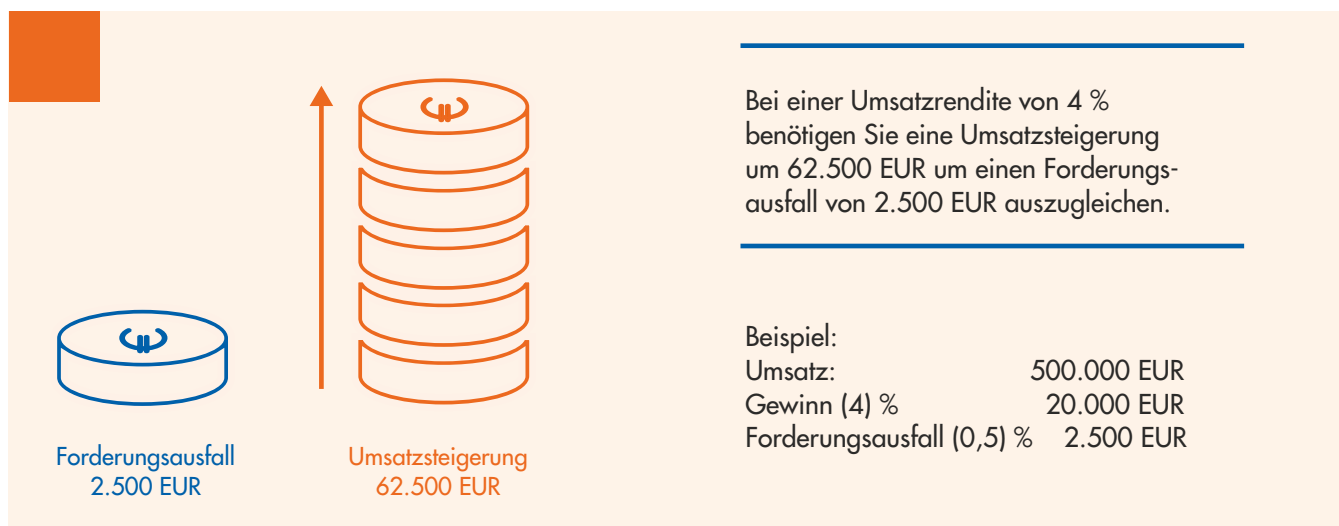


FACTORING

MIT DER TEBA

Das bedeutet für Sie:

- Feste persönliche Ansprechpartner im Haus
- Zusendung Ihrer Rechnungen digital oder in Papierform
- Deutschlandweit die meisten betreuten Factoring-Kunden
- Umfassende Branchenerfahrung
- Hohe Kundenzufriedenheit (Regelmäßige Kundenumfrage: Gesamtzufriedenheit Note 1,6)
- Beratung durch TEBA-Factoring-Berater in Ihrem Unternehmen bundesweit vor Ort



IMMER IN FAHRT BLEIBEN. GARANTIERT.

MOBILITÄTS-GARANTIE

Unser Kooperationspartner, die EUROP ASSISTANCE SA Niederlassung für Deutschland, ein Unternehmen der GENERALI, sichert die Mobilität Ihrer Kunden in Europa.

VERSICHERTE EREIGNISSE

- Panne
- Unfall (inkl. Marderschaden)
- Falscher Kraftstoff, auch eingefrorener Kraftstoff
- Entladene Batterie
- Transportversicherung
- Reifenpanne an einem oder mehreren Reifen

UNSERE LEISTUNG FÜR IHRE KUNDEN

Mobilität für Ihre Kunden

Mit Abschluss einer Mobilitätsgarantie bei Inspektion bleiben Ihre Kunden vor unerwarteten Pannenkosten geschützt. Urlaubsreise, Rendezvous oder ein wichtiger Termin und dann eine Panne oder Unfall? Europaweit profitieren Sie mit unserem 24-Stunden-Service von umfangreichen Leistungen und langjähriger Erfahrung.

- Europaweiter 24-Stunden-Service
- Abschließbar für: alle Werkstätten bei Fahrzeugverkauf, Inspektion oder Fahrzeugprüfung
- Garantiezeit: 12 oder 24 Monate
- ohne Alters- oder KM-Begrenzung
- Für alle Fahrzeuge bis zu 3,5 t
- Pannenhilfe
- Abschleppkosten
- Ersatzwagen
- Umlagemöglichkeit der Mietwagenkosten, Pickup zu Ihrem Betrieb
- Heimfahrt oder Fahrzeugabholung
- Hotelübernachtung



VERSICHERBARE FAHRZEUGE

- PKW mit einem zulässigen Gesamtgewicht von bis zu 3,5 Tonnen
- Bei Zulassung des Fahrzeuges als Transporter oder LKW beschränkt sich die Mobilitätsgarantie auf die Leistungen Pannenhilfe und Abschleppen.

UNSER DIENSTLEISTUNGSANGEBOT

- CARAT - Gruppenversicherungsvertrag (Partner-Extranet)
- Keine Mindestabnahmemenge
- Einfache Registrierung der Kunden im Partner Extranet
- Persönliche Beratung und Unterstützung
- 24-Stunden Notrufzentrale: +49 (0)89 55987-445
- Mobilitätsgarantie 12 Monate inkl. Versicherungssteuer 14,50 EUR *
- Mobilitätsgarantie 24 Monate inkl. Versicherungssteuer 29,00 EUR*

* Änderungen vorbehalten

VORTEILE AUF EINEN BLICK

- Attraktiver Preis für die Mobilitätsgarantie
- Keine Mindestanzahl gefordert
- Europaweite Absicherung Ihrer Kunden
- Attraktive Vergütungen für Kundenersatzfahrzeuge
- Attraktive Vergütungen für Pannenhilfe und Abschleppen
- Kundenbindungsinstrument – schenken Sie Ihren Kunden alle 12 Monate eine Absicherung im Rahmen einer Inspektion
- Bequemes Handling/Registrierung über das Partner-Extranet <https://extranet.carat-werkstattsysteme.de/ad>

IHRE ANSPRECHPARTNER

👤 Emil Salrein
☎ 0 89 / 5 59 87 - 6 02
✉ garantie@europ-assistance.de

📍 Europ Assistance Services GmbH | Adenauerring 9 | 81737 München

T 0 89 / 5 59 87 - 4 45
(24-Stunden Notrufzentrale)
F 0 89 / 5 59 87 - 1 55

🌐 www.europ-assistance.de





Reparaturen
und Zubehör
ganz einfach
finanzieren

Reparatur- und Zubehörfinanzierung

**DAMIT AUS STOP
WIEDER GO WIRD.**

REPARATUREN EINFACH FINANZIEREN

Momente, in denen Ihre Kunden Geld für die Reparatur ihres Fahrzeugs in die Hand nehmen müssen, sind oft weniger erfreulich. Meist sind das unvorhergesehene und nicht geplante Ausgaben, die ein Loch in das vorhandene Budget reißen.

Nehmen Sie einen Teil dieser Last von den Schultern Ihrer Kunden – das schafft nicht nur zufriedene Kunden, sondern stärkt auch Ihre Bindung und bietet Ihnen ein lukratives Zusatzgeschäft.

Mit unserem Kooperationspartner Santander räumen wir Ihnen diese Möglichkeiten ein.

Die Partnerschaft – Ihr Angebot

- Reparaturfinanzierung & Zubehörfinanzierung
- Fahrzeugfinanzierung bis 7,49 t
- Kreditbeträge zwischen 500 und 10.000 €
- Laufzeiten zwischen 12 und 72 Monaten
- Ein fester Zinssatz, den Sie individuell an Ihre Kunden weitergeben können
- Händler-Management-Software Kosyfa als Rundum-Beratungsinstrument
- Zusatzgeschäfte durch Versicherungen

Das ist für Sie drin

- Steigerung von Verkäufen und Erträgen
- Interessante, einfache und variable Provisionsmöglichkeiten
- Gewinnung von neuen Zielgruppen
- Minimierung der Standzeiten
- Intensivierung der Händler-Kunden-Beziehung
- Interessante Kaufanreize schaffen
- Individuelle und flexible Finanzierungs- und Leasingprogramme
- Einfache Handhabung mit der kostenlosen Händler-Management-Software Kosyfa

KOSYFA

Die Händler-Management-Software Kosyfa eröffnet den direkten Kommunikationskanal zwischen Ihnen als Händler-Partner und Santander.

Maßgeschneiderte Angebote lassen sich per Knopfdruck generieren. Die einfache Verwaltung von Verträgen, Kalkulationen und Auswertungen optimiert und beschleunigt zusätzlich die täglichen Geschäftsvorgänge. Kosyfa steht Ihnen dabei kostenlos zur Verfügung.

- Ausdruck von Vertragsunterlagen
- Darstellung von Finanzierungshinweisen
- Anzeige des Kundenbestands
- Abruf von Ablösesalden bestehender Finanzierungen
- Anforderung von Kfz-Briefen

Reparatur- und Zubehörfinanzierung¹

Nutzen Sie die Möglichkeit, Ihren Kunden die Finanzierungen zu kleinen monatlichen Raten anzubieten! Die Reparatur- und Zubehörfinanzierung gilt für alle Reparaturen, Inspektionen und Wartungsarbeiten sowie Reifen, Felgen und für weiteres Sonderzubehör. Der Finanzierungsbetrag liegt zwischen 500 € bis maximal 10.000 €, mit einer Laufzeit von 12 bis 72 Monaten. Sondertilgungen sind möglich.

AutoDispoPlus

Nutzen Sie die AutoDispoPlus Karte als zusätzliches Kundenbindungsinstrument und erhöhen Sie den finanziellen Spielraum Ihrer Kunden um bis zu 5.000 €.

- Bis zu 5.000 € frei verfügbar¹
- Bequeme Rückzahlungen in monatlichen Raten
- Deutschlandweit an CashPool-Automaten gebührenfrei
- Bargeld abheben²

ALLES AUF EINEN BLICK

- Laufzeiten : 12 – 72 Monate
- Kreditbetrag : 500 – 10.000 €
- Gedeckelter Zinssatz mit linearer Laufzeit, jedoch Möglichkeit der Subvention
- 5.000 € zusätzlicher finanzieller Spielraum durch AutoDispoPlus

IHR ANSPRECHPARTNER

 Santander Consumer Bank AG
 Santander-Platz 1 | 41061

 0 21 61 / 9 06 05 99

¹ Bonität vorausgesetzt. Bei Inanspruchnahme entstehen Kosten.

² Nähere Informationen finden Sie unter www.cashpool.de.



» DAS LEISTUNGSPAKET

Die CARAT Systementwicklungs- und Marketing GmbH & Co. KG bietet Ihnen mit ihrem Partner, der atriga GmbH, durch das atrigaprotekt-Leistungspaket einen für Sie jederzeit (24/7) verfügbaren Service:

- ➕ Premium-Bonitätsprüfungen der neuesten Generation
- ➕ Premium-Inkasso (auch International möglich)
- ➕ kostenlose Hotline zur Beratung durch Rechtsanwälte und Steuerfachleute

Alle Aufträge können Sie jederzeit sicher und einfach im Internet erledigen. Hierfür steht Ihnen Ihr persönlicher atriga DebitManager™ (<https://www.debitmanager.com>) rund um die Uhr zur Verfügung.

atrigaprotekt Tarifmodelle

Premium-Dienstleistungen/im Tarif enthaltene Stückzahl pro Jahr	STARTER	EXPERT	ENTERPRISE
Consumer Express Check Kombi-Bonitätsauskunft über Privatperson	15	50	70
Business Express Exclusive Premium Firmenbonitätsbewertung	4	15	25
JURprotekt und TAXprotekt Anwalts- und Steuerberatungshotline	✓	✓	✓
atriga Premium-Inkassoaufträge (Inland) Premium Inkassoverfahren Inland	5	20	unbegrenzt
atriga Premium-Inkassoaufträge (Ausland) Premium Inkassoverfahren Ausland	45 € pro Akte/30%EP	30 € pro Akte/30%EP	20 € pro Akte/30%EP
LEXprotekt Sorglos-Paket für Klageverfahren ohne Kostenrisiko	–	–	✓
Gesamtwert des Pakets	95 €	295 €	395 €

LEXprotekt

Mit LEXprotekt können offene Zahlungsforderungen auch vor Gericht durchgesetzt werden. atriga übernimmt 100 % der eigenen Rechtsanwaltsgebühren und Gerichtskostenanschüsse sowie Gutachterkosten bis zu einem Betrag von 1.000 € pro Verfahren, sei es bei obsiegendem Urteil, gerichtlichem Vergleich oder abweisendem Urteil; auch bei Zahlungsunfähigkeit der Gegenseite. Hierzu gelten die Details aus der Leistungsbeschreibung unter www.atriga-protekt.com.

✓ enthalten – nicht enthalten

- + Übernahme des Liquiditätsrisikos bei Nichterfolg und 100 % sofortige Auszahlung im Erfolgsfall
- + Sicherstellen aller Maßnahmen, die zu einem Ausgleich Ihrer Forderung führen können:
 - ✓ individuelle schriftliche Mahnungen, auch per E-Mail, Telefax und SMS
 - ✓ auf Wunsch Meldung des Zahlungsverhaltens des säumigen Kunden an Auskunftsteien
 - ✓ telefonischer Schuldnerkontakt durch geschulte Mitarbeiter
 - ✓ vollständiges Rechtsanwaltsmahnverfahren

Premium-Inkassoverfahren im Ausland

Das weltweite Partnernetzwerk von atriga sorgt auf fünf Kontinenten und in fast 200 Ländern dafür, dass Ihre offenen Forderungen vor Ort geltend gemacht werden.

Gerichtliches Mahnverfahrenplus

Ist ein gerichtliches Mahnverfahren erforderlich und wirtschaftlich sinnvoll, übernimmt atriga sämtliche Barauslagen.

Die atriga Garantie

Jedes Premium-Inkassoverfahren Inland wird bis zur Zahlung der Gesamtforderung fortgeführt. Dies gilt auch dann, wenn die Laufzeit Ihres atrigaprotekt Vertrages ausläuft. Es sei denn, eine Fortführung ist nicht möglich (z. B. bei Insolvenz Ihres Schuldners) oder wird auf Nachfrage von atriga von Ihnen nicht gewünscht.

Bei Zahlung auf die Forderung erfolgt am selben Tag die Abrechnung und Sie erhalten direkt 100 % Ihrer Haupt- und Nebenforderungen einschließlich Zinsen. Im Erfolgsfall fällt keine Erfolgsprovision an.

Für die Kommunikation mit atriga steht dem Nutzer der atriga DebitManager™ rund um die Uhr unter <https://www.debitmanager.com> zur Verfügung.

- + einfach, sicher und transparent wie Online-Banking
- + Bonitätsauskünfte sekundenschnell
- + Sachstandsinformationen über Inkassovorgänge in Echtzeit
- + persönliche Betreuung durch die atriga Customer Care Abteilung bzw. die unmittelbaren Ansprechpartner in der Inkassoabteilung

Premium-Inkassoverfahren im Inland

- + mit Bonitätsprüfung*, telefonischem Kontakt und zusätzlichem Rechtsanwaltsmahnverfahren sowie dem gerichtlichen Mahnverfahrenplus

IHR ANSPRECHPARTNER

 Paul Buse
 p.buse-ibs@unitybox.de
 01 78 / 4 58 68 145

 atriga GmbH | Lünenweg 12 | 59494 Soest

 T: 0 29 21 / 6 14 31
 F: 0 29 21 / 34 25 27

 www.atriga.com

*bei Firmen nur eingeschränkt möglich

Mit viel Leistung zum Erfolg

- **Kosten:**
 - 1.260 Euro Einstiegsgebühr inkl. Schulungen und TÜV-Auditierung.
 - 120 Euro Systemgebühr p. M., welche für 24 Monate ab Vertragsbeginn ausgesetzt wird.
 - 60 Euro dto. für ad-AUTO DIENST
- **Dienstleistungskosten**
 - Unbegrenzte Kalkulationen, Bestands- und Preisübermittlungen, Bestellungen, Reklamationsbearbeitung, Versicherungsauskünfte sowie Dashboard Nutzung monatlich = 49,90 € (ab dem 25. Monat, Verrechnung mit der Systemgebühr von 120 Euro)
 - Kompletter Versicherungsvorgang von der Werkstatt eingesteuert inkl. Abrechnung mit der Versicherung
 - Kompletter Versicherungsvorgang Steinschlagreparatur
- **Schulung:**

2-tägige Eingangsschulung an regionalen Schulungsstandorten. Jährliche Folgeschulungen.
- **Auditierung:**

TÜV SÜD-Auditierung im Bereich Glas (Werkstatt-ausrüstung, firstglass-Servicekernprozesse).
- **Dienstleister:**

Über App oder Desktop Portal für die Werkstatt.
- **Bestellung:**

Glavista, Saint-Gobain oder OE-Scheiben werden über die Plattform kalkuliert und bestellt. Durch VIN-Übermittlung, Rückspiegelung der Lieferantenbestände und Preise. Terminlieferung oder direkt über Nacht (Nachtdepot mit Scheibenständer nötig).
- **Reklamation:**

Bis 10:30 Uhr müssen Beanstandungen gemeldet werden.
- **Preise:**

Der firstglass-Franchisenehmer ist einem festen CARAT-Großhändler zugeordnet, welcher den Werkstatt-EK kalkuliert. Schnittstelle zur WAWI des CARAT-Großhändlers. Glashersteller erstellt bei Lieferung eine Auftragsbestätigung und Rechnung an den CARAT-Großhändler. Dieser berechnet an den zugeordneten firstglass-Franchisenehmer.

Von der Scheibenreparatur
glasklar **profitieren**





- **Versicherungsabrechnung:**

Abrechnung für den firstglass-Franchisenehmer mit der Versicherung nach Versicherungsregelwerk. Kaiser & Kollegen sowie Jakobs & Latz (Rechtsanwälte) bieten die digitale Schadensakte kostenneutral bei Kasko- und Haftpflichtschäden an und kümmern sich kostenlos bei ungerechtfertigten Rechnungskürzungen durch die Versicherung.

- **Ziel:**

Flächendeckendes bundesweite firstglass Netzwerk. Listung bei Versicherungen, um das Wegsteuern nach Select Tarif zu verhindern. Eigene Vereinbarungen mit Versicherern für die Schadenssteuerung in das firstglass-Netzwerk.

firstglass verdient Vertrauen nicht aufgrund von Versprechen, sondern auf Basis von Fakten. Die Auditierung unserer Partner durch TÜV SÜD nach den firstglass Standards dokumentiert die Seriosität und Qualität des Partners. Zudem stehen führende Glashersteller wie Glavista und Saint-Gobain zu und hinter firstglass. firstglass steht für erstklassige Ware in OE-Qualität und ist damit die erste Wahl für eine Autoglas-Partnerschaft.

Eine auf Glasbruchschäden spezialisierte Software ermöglicht die Online-Bestellung von Scheiben und Zubehör sowie die schnelle, unkomplizierte Schadensberechnung bzw. Rechnungsstellung gemäß individuellem Stunden-Verrechnungssatz. firstglass und unsere kooperierenden Fachanwaltskanzleien stellen sicher, dass unberechtigte Kürzungen ausgeglichen werden.

IHRE ANSPRECHPARTNER

 CARAT Systementwicklung & Marketing GmbH & Co. KG | Am Victoria-Turm 2 | 68163 Mannheim

 T 06 21 / 8 60 80 - 0
F 06 21 / 8 60 80 - 2 92

 info@carat-automotive.de
www.carat-automotive.de

ALLES AUF EINEN BLICK

- Niedrige Kosten
- Topeinkaufspreise
- Innovatives, kreatives Marketing
- Erfolgreiche Kundengewinnung
- TÜV SÜD-Auditierung
- Günstige Kundenersatzwagen
- Erstklassige Software / Website-Support
- Gute Liquidität dank Factoring
- Unterstützung bei Rechnungskürzungen

WERKSTATT-GARANTIE



Unserer Kooperationspartner, die Real Garant Versicherung AG, baut auf mehr als 35 Jahre Erfahrung im Automobilgeschäft und gehört heute zu den führenden Spezialisten für Garantieversicherung und Kundenbeziehungen im Kfz-Bereich.

Das Unternehmen ist in Deutschland, Österreich, Belgien, Spanien, Italien, Schweiz, den Niederlanden und Ungarn durch eigene Standorte vertreten.

Ca. 10.000 Partner vertrauen europaweit auf die Real Garant, um ihre Kundenbindung zu stärken und Verdienstmöglichkeiten zu steigern.

Mit Fahrzeuggarantien der Real Garant bieten Sie Ihren Kundinnen und Kunden eine zusätzliche Serviceleistung. Sie profitieren nicht nur von einer höheren Werkstattauslastung, sondern schaffen auch die Möglichkeit mit Ihrer Kundschaft regelmäßig in Dialog zu treten – am Point of Sale ebenso wie digital über die care4mobility-App. So können Sie Ihre Kundenbindung nachhaltig verbessern. Die Garantie

bieten wir Ihnen als Komplettgarantie und Baugruppengarantie an.

Diese können Sie direkt im Anschluss an den Verkauf oder auch nach einer Inspektion geben. So können sich Ihre Kundinnen und Kunden sicher sein, dass sie bei Ihnen immer die beste Qualität erhalten.

KOMPLETTGARANTIE NWA

- ✓ für PKW sowie Transporter bis 3,5 t zulässigem Gesamtgewicht, deren Erstzulassung nicht länger als 3 Jahre zurückliegt und deren Gesamtlauflistung nicht mehr als 45.000 km beträgt
- ✓ maximale Gesamtlauflistung 150.000 km

BAUGRUPPENGARANTIE GW

- ✓ für PKW sowie Transporter bis 3,5 t zulässigem Gesamtgewicht, deren Erstzulassung nicht länger als 8 Jahre zurückliegt und deren Gesamtlauflistung nicht mehr als 100.000 km beträgt
- ✓ maximale Gesamtlauflistung 150.000 km



Detaillierte Informationen zur Real Garant Werkstatt Garantie finden Sie im Partner extranet (www.ad-autodienst.de „Für Werkstattpartner“).

<https://extranet.carat-werkstattsysteme.de/partner/handbuecher/-k1600-1541>

www.realgarant.com

HIGHLIGHTS Ihrer Werkstattgarantie:

- ✓ Transparente Garantiebedingungen und Materialkostenstaffel
- ✓ Abschluss der Garantien in Verbindung mit Fahrzeugverkauf und/oder einer Inspektion oder Wartung
- ✓ Garantieverlängerung immer innerhalb der Annahmerichtlinien nach erfolgter Inspektion/ Wartung möglich
- ✓ Langfristige Kundenbindung
- ✓ Im Schadenfall kommen die Kundinnen und Kunden zu Ihnen in die Werkstatt
- ✓ Höhere Werkstattauslastung
- ✓ Cross-Selling Potenzial
- ✓ Professionelle Ansprechpartner im Schadenfall, sowie bei allen anderen Fragen durch 24h Servicehotline
- ✓ Attraktive Garantieprämien und Abdeckung aller gängigen Fahrzeugmarken
- ✓ Im Schadenfall gilt ein Höchstersatz in Höhe von € 2.500,- als vereinbart
- ✓ Reduzierter Kunden-Selbstbehalt bei Reparatur bei dem garantiegebenden Werkstattpartner
- ✓ Unter anderem sind folgende Baugruppen abgedeckt:
- ✓ Abgasanlage, Achsgetriebe, Alternative Antriebe, Bremsen, Klimaanlage, Elektrische Anlage, Komfortelektrik, Lenkung, Kraftstoffanlage

IHRE ANSPRECHPARTNER

👤 Daniel König
☎ 01 74 / 3 15 78 60
✉ daniel.koenig@realgarant.com

📍 Real garant Versicherung AG |
Marie-Curie-Str. 3 | 73770 Denkendorf

☎ 07 11 / 49 06 30

✉ info@realgarant.com

ONLINE BOOST

GESUCHT & GEFUNDEN



MEHR SICHTBARKEIT

dank zentraler Datenverwaltung und
Automatisierte Aktualisierung

MEHR REICHWEITE

in der Google Suche dank einheitlich
gepflegter Standortdaten

ZENTRALES BEWERTUNGS- MANAGEMENT

für besser Online-Reputation und stärkere
Kundenbindung

KOSTENFREIE VERWALTUNGSPLATTFORM

mit exklusiven Funktionen durch das
Partnernetzwerk

EINFACH MOBIL

mit der App Daten und Bewertungen flexibel
managen – jederzeit, überall.

PROFESSIONELLE ONLINE- PRÄSENZ

durch einheitliche Standortdaten auf Google &
relevanten Verzeichnissen

Volle PS für digitale
Sichtbarkeit vor Ort.

IHRE ANSPRECHPARTNER



CARAT Systementwicklung & Marketing
GmbH & Co. KG | Am Victoria-Turm 2 |
68163 Mannheim



info@carat-automotive.de
www.carat-automotive.de

BEI REGIONALEN SUCHANFRAGEN GANZ NACH OBEN!

RELEVANTE MEHRWERTE IM ÜBERBLICK:

- Zentrale Pflege und Verwaltung der Standortdaten für einheitlichen Onlineauftritt auf über 125 Online-Verzeichnissen wie Google, Apple Maps und Facebook aktualisieren
- Effektives Bewertungsmanagement durch zentrale Einsicht, Überwachung und Reaktion auf alle Bewertungen aus Online-Verzeichnissen, Google usw.
- Detaillierte Analysen und Einblicke zur Performance & Sichtbarkeit des Standortes, einschließlich Conversion-Raten und Kundenfeedback
- Lokales Social Media Management für erstellen, vorplanen und veröffentlichen standortspezifischer Inhalte
- Höhere Sichtbarkeit in der Google-Suche & Google Maps durch vollständige Profile bei minimalem Einsatz

SERVICELLEISTUNGEN IM ÜBERBLICK:

- Kostenfreie Bereitstellung, Zugang und exklusive Nutzung der Plattform über das Partnernetzwerk
- Desktop und Mobile Version für flexiblen Einsatz und minimalen Aufwand
- Profileinrichtung & Unterstützung bei der Pflege von zentralen Standortdaten
- Verknüpfung der wichtigsten Kanäle (inkl. Google My Business) und Einbindung in alle relevanten Kanäle
- Unterstützung beim Bewertungsmanagement sowie Content Planung für die Social-Media-Kanäle



KUNDENERSATZ-FAHRZEUGE



Die Bleker Gruppe ist ein renommiertes Familienunternehmen mit Sitz im Münsterland, das seit über 75 Jahren in der Automobilbranche tätig ist. Mit über 900 Mitarbeitenden, darunter rund 90 Auszubildende, zählen sie zu den größten Automobil-Unternehmen Deutschlands.

An 14 Standorten in Borken, Bocholt, Ahaus, Dülmen, Münster, Dortmund, Bremen und Stuhr vertritt die Bleker Gruppe 17 namhafte Automarken sowie eine Zweiradmarke. Dazu gehören Alfa Romeo, Citroën, DS Automobiles, Peugeot, Renault, Dacia, Opel, Jeep, Nissan, Maserati, Alpine, Fiat, Abarth, Kia, Suzuki, Leapmotor, XPeng und Silence. Pro Jahr übergibt das Unternehmen etwa 21.000 Fahrzeuge an ihre neuen Besitzer.

Ihr Fokus liegt dabei stets auf der Zufriedenheit der Kunden, was durch ein breites Spektrum an automobilen Dienstleistungen und erfolgreichen Tochterunternehmen unterstrichen wird. Ein besonderes Augenmerk legt die Bleker Gruppe auf ihre Firmenkunden. Mit speziellen Business-Stützpunkten für alle Marken und einem erfahrenen Team bietet sie maßgeschneiderte Lösungen für Unternehmen jeder Größe. Die B2B-Abteilung dient dabei als zentrale Anlaufstelle für die ganzheitliche Betreuung von Gewerbekunden.

Aufgrund Ihrer langjährigen, starken Marktposition ist es der Bleker Gruppe möglich besonders günstige Konditionen für Fahrzeugleasingangebote und Full-Servicepakete anzubieten. Von Leasing über Wartungsverträge und Versicherungen bis zu Fahrzeugbeschriftungen kann sie ihren Kunden alle automobilen Services direkt und bequem aus einer Hand anbieten.

Kundenersatzwagen

Im CARAT Fahrzeugportal www.carat-automotive.de/kundenersatzwagen finden Sie permanent Gewerbe-Leasing-Angebote verschiedenster Modelle.



LEISTUNGSANGEBOT

- Laufzeit 24 oder 36 Monate
- Jahreskilometerleistung frei wählbar
- Kauf oder Finanzierung
- Selbstabholung möglich
- Anlieferung zu Top-Konditionen
- 3 System-Logos kostenlos (seitlich und hinten)
- Individuelle Beschriftung zum fairen Preis
- Liqui Moly Sponsoring
- Vorkaufsrecht nach Leasingende
- Zulassung als Selbstfahrer-Vermietfahrzeug





IHRE VORTEILE AUF EINEN BLICK

- ständig neue Angebote im Portal
- kompetente Beratung
- breite Auswahl an Fahrzeuggrößen, -ausstattungen, -antriebsarten
- Selbstfahrer-Vermietfahrzeuge können bei den Versicherungen mit den attraktiven Mietwagentarifen abgerechnet werden
- Sie halten Ihre Kunden mobil
- Ein Kundenersatzwagen ist Werbung für Ihren Betrieb, die wenig kostet
- Ihre attraktiven Fahrzeuge heben Sie von Ihren Mitbewerbern ab
- Kundenbindung durch Verkauf der Fahrzeuge nach Leasingende oder – bei Kauf - nach der 6-monatigen Haltefrist
- Mietwagenversicherung (Allianz Agentur Wörner) zu Top-Konditionen kann im Portal bestellt werden

IHRE ANSPRECHPARTNER

👤 Kai Maas (Vertrieb Businesskunden & Nutzfahrzeuge)

✉ 01 62 / 2 69 74 13
k.maas@bleker-gruppe.de

📍 Autohaus Bleker GmbH | Königsberger Straße 1 | 46325 Borken

☎ T 0 28 61 / 9 43 84 69
F 0 28 61 / 94 38 47

🌐 www.bleker-gruppe.de

CHECKLISTEN / ANZEIGENVORLAGEN

CHECKLISTEN / ANZEIGENVORLAGEN

Zeigen Sie Kompetenz und Professionalität.
Verwenden Sie Checklisten.

- ▶ Nichts wird vergessen
- ▶ Mängel liegen dem Kunden schwarz auf weiß vor
- ▶ Die Chancen, mehr Leistungen zu verkaufen steigen.

Checklisten zum Download im Partner extranet:

www.ad-autodienst.de "Für Werkstattpartner"
>Systempartnerschaft > Unternehmensauftritt > Checkliste - Allgemeine Sichtprüfung

- ▶ Checkliste – Allgemeine Sichtprüfung
- ▶ Checkliste – Fahrwerk
- ▶ Checkliste – Frühjahrs-Komplett-Service
- ▶ Checkliste – HU / AU
- ▶ Checkliste – Klima
- ▶ Checkliste – Licht-Check
- ▶ Universeller Untersuchungsbericht
- ▶ Checkliste – Bremsen- und Fahrsicherheitscheck
- ▶ Checkliste – Winter-Fit-Angebot
- ▶ Checkliste – Reise-Check

OHNE WERBUNG KEIN GESCHÄFT

Anzeigenvorlagen (individualisierbar) zum
Download im Partner extranet:

www.ad-autodienst.de "Für Werkstattpartner"
>Marketing & Werbung > Anzeigenvorlagen

Enthalten sind folgende Anzeigenvorlagen:

- ▶ Autoreise-Check
- ▶ Bremsen-Check
- ▶ Inspektion
- ▶ Batterie-Check
- ▶ HU-Voruntersuchung
- ▶ Klima-Check
- ▶ Einen guten Start ins Neue Jahr!
- ▶ Tag der Offenen Tür
- ▶ Winter-Sicherheits-Check
- ▶ Radwechsel
- ▶ Schöne Ostern
- ▶ Frohe Weihnachten
- ▶ Wahrer Kfz-Service
- ▶ Jetzt Radwechsel
- ▶ Vertrauen Sie auch auf unseren Service
- ▶ Wir sind reich an zufriedenen Kunden
- ▶ Wir lieben moderne Fahrzeugtechnik
- ▶ Winter Fit-Service

IHRE ANSPRECHPARTNER



CARAT Systementwicklung & Marketing
GmbH & Co. KG | Am Victoria-Turm 2 |
68163 Mannheim



T 06 21 / 8 60 80 - 0
F 06 21 / 8 60 80 - 2 92



info@carat-automotive.de
www.carat-automotive.de



ad AUTO DIENST DIE MARKEN-
WERKSTATT

ad AUTO DIENST
DIE MARKEN-
WERKSTATT
Für alle

TAG DER OFFENEN TÜR

Am 00.00.0000, von 8.00 – 18.00 Uhr

Verbinden Sie Spaß mit Information. Wir geben Ihnen Einblicke in die moderne Fahrzeugtechnik. Und haben ein buntes Rahmenprogramm für Groß und Klein vorbereitet. Besuchen Sie uns und freuen Sie sich auf einen erlebnisreichen Tag.

ad AUTO DIENST Mustermann

Musterstraße 12 b
12345 Musterortschaft
Tel.: 0123-123456

ad AUTO DIENST
DIE MARKEN-
WERKSTATT

Herausgeber und ©: CARAT Systementwicklungs- und Marketing GmbH & Co. KG, Am Victoria-Turm 2, 68163 Mannheim •
Gestaltung und Layout: HAKOIT GmbH, Basler Str. 24 B, 79100 Freiburg • 10/2017

ad AUTO DIENST DIE MARKEN-
WERKSTATT

JETZT

RADWECHSEL

Denn Sommerreifen sind sparsamer

- Angepasste Bereifung von 14 bis 18 Zoll
- Sommerreifen + weniger Rollwiderstand
- Bessere Energieverwertung
- Günstigere Laufleistung
- Mehr Sicherheit bei Regen, Schnee und Eis
- Mehr Komfort bei Fahrbahnunebenheiten

14,90
ab 14,90 €
inkl. MwSt.
inkl. Arbeitslohn

ad AUTO DIENST Mustermann

Musterstraße 12 b
12345 Musterortschaft
Tel.: 0123-123456

ad AUTO DIENST
DIE MARKEN-
WERKSTATT

Herausgeber und ©: CARAT Systementwicklungs- und Marketing GmbH & Co. KG, Am Victoria-Turm 2, 68163 Mannheim •
Gestaltung und Layout: HAKOIT GmbH, Basler Str. 24 B, 79100 Freiburg • 10/2017

ad AUTO DIENST DIE MARKEN-
WERKSTATT

JETZT

RADWECHSEL

Angepasste Bereifung ist Pflicht

- Mehr Grip bei Regen und Schnee
- Mehr Sicherheit
- Mehr Energieverwertung
- Günstigere Laufleistung
- Mehr Komfort bei Fahrbahnunebenheiten
- Mehr Sicherheit bei Regen, Schnee und Eis

14,90
ab 14,90 €
inkl. MwSt.
inkl. Arbeitslohn

ad AUTO DIENST Mustermann

Musterstraße 12 b
12345 Musterortschaft
Tel.: 0123-123456

ad AUTO DIENST
DIE MARKEN-
WERKSTATT

Herausgeber und ©: CARAT Systementwicklungs- und Marketing GmbH & Co. KG, Am Victoria-Turm 2, 68163 Mannheim •
Gestaltung und Layout: HAKOIT GmbH, Basler Str. 24 B, 79100 Freiburg • 10/2017

ad AUTO DIENST DIE MARKEN-
WERKSTATT

**WINTER-
FIT-SERVICE**

Bei uns zum günstigen Festpreis

- Komplettservice für alle 4 Räder
- Gleich Winter- und Sommerreifen
- Schöne Check und Service
- Schöne Service und Beratung

29,90
ab 29,90 €
inkl. MwSt.
inkl. Arbeitslohn

ad AUTO DIENST Mustermann

Musterstraße 12 b
12345 Musterortschaft
Tel.: 0123-123456

ad AUTO DIENST
DIE MARKEN-
WERKSTATT

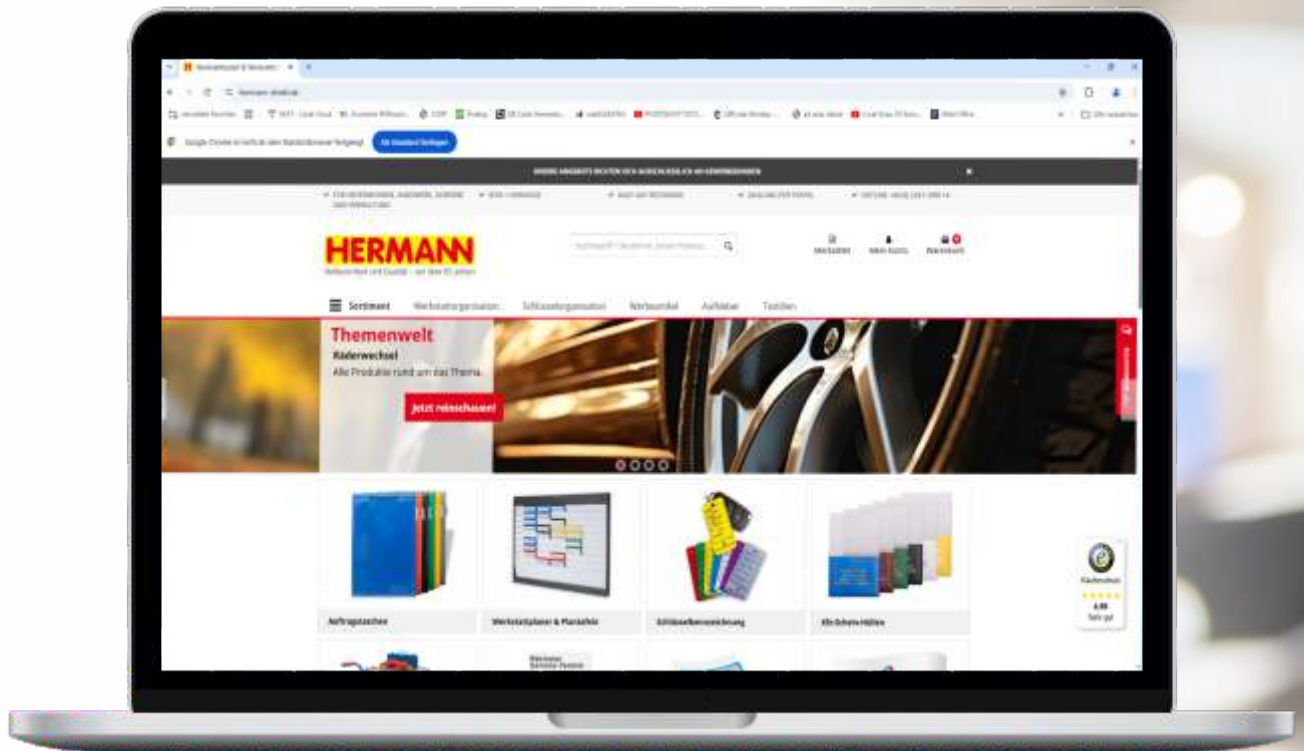
Herausgeber und ©: CARAT Systementwicklungs- und Marketing GmbH & Co. KG, Am Victoria-Turm 2, 68163 Mannheim •
Gestaltung und Layout: HAKOIT GmbH, Basler Str. 24 B, 79100 Freiburg • 10/2017

IHRE VORTEILE AUF EINEN BLICK

IHRE VORTEILE AUF EINEN BLICK

- Einfach und bequem Anzeigen verwenden
- Editierbare Varianten stehen zur Verfügung
- Geprüft und freigegeben - Sicherheit gegen Abmahnungen

Geschäftsdrucksachen, Organisations- und Werbemittel



Unser Kooperationspartner HERMANN Fachversand ist seit 25 Jahren unser zuverlässiger Lieferant für alles was in der täglichen Werkstattorganisation benötigt wird.

Nutzen Sie zur Bestellung unseren online-shop im Partner extranet:

www.ad-autodienst.de „Für Werkstattpartner“ > Systempartnerschaft > Externe Dienstleister

Schnell, einfach und gemäß Konzept-CI

Ob Briefpapier, Service-Etiketten oder Schlüsselanhänger: in dem von HERMANN bereitgestellten Print-Shop können Sie Druck-, Organisations- und Werbeartikel CI-konform personalisieren und bequem bestellen.

Ihre Standard-Daten (Name, Tel. Nr., Internetadresse) werden automatisch übernommen, können aber natürlich angepasst werden. Zusätzlich zur Vorschau im Shop erhalten Sie einen Korrekturabzug zur Freigabe.

Für Tipps steht Ihnen das HERMANN-Team natürlich auch telefonisch zur Verfügung, ganz nach dem Firmenmotto „Verlässlichkeit und Qualität“. Die wichtigsten Artikelkategorien:

- Geschäftsdrucksachen (Briefpapier, Visitenkarten, Auftragsannahme-Formulare etc.)
- Kundenbindung (Erinnerungskarten, Spiegelhänger etc.)
- Organisationsmittel (Service-Etiketten, Auftragsannahme-Systeme etc.)
- Werbeartikel (Ausweis- und Schlüssel taschen, Schlüsselanhänger, Parkscheiben etc.)



Sollten Sie einen Artikel suchen, der im Konzeptshop nicht gelistet ist: auf www.hermann-direkt.de finden Sie das Komplettsortiment in den o.g. und vielen weiteren Kategorien (u.a. Schlüsselorganisation, Verkaufshilfen, Fahnenmasten, Werbetechnik, Textilien).

Alle dort angebotenen personalisierbaren Artikel können Sie selbstverständlich auch mit dem ad AUTO DIENST Logo gelabelt bekommen.

Und falls Sie etwas hier nicht finden, lohnt sich auf jeden Fall auch eine direkte Anfrage: in den allermeisten Fällen gilt: „Was wir nicht haben, können wir beschaffen.“

IHRE ANSPRECHPARTNER

 Hermann Fachversand GmbH | Fritz-Kotz-Str. 24 | 51674 Wiehl

 Fragen zu Bestellungen:
 0 22 61 / 70 99 16
 info@hermann-direkt.de

 Peter Zombek (Technische Fragen)
 0 22 61 / 70 99 78
 p.zombek@hermann-direkt.de

AUTO DIENST
DIE MARKEN-WERKSTATT

Für viele Fahrzeuge
Kundendienst
Hauptuntersuchung
Auspuffdienst
Inspektionen
Reifen und Räder
Unfallinstandsetzung
Sofortreparatur
Gebrauchtwagen
Neu- Jahreswagen



VIelen DANK!

für Ihr Vertrauen in unsere Werkstatt und unseren Service. Wir wünschen Ihnen gute Fahrt und freuen uns auf Ihren nächsten Besuch.



Nächster Service-Termin

Monat _____ Jahr _____
 oder
 bei _____ km
 je nachdem, was zuerst eintritt

Nächster Bremsflüssigkeits-Service

Monat _____ Jahr _____

Mustermann
 **01234 - 56789**

AUTO DIENST
DIE MARKEN-WERKSTATT

Für alle Fahrzeuge • Inspektionen
HU/AU • Unfallinstandsetzung

Hans Mustermann
 Kfz-Meister

Musterstraße 00 • 12345 Musterstadt
 Tel. 0 12 34 / 56 78 • Fax 0 12 34 / 56 78

Ihr Werkstatt-Termin:

Mo	Di	Mi	Do	Fr	Sa
Datum					
Uhrzeit					

AUTO DIENST
DIE MARKEN-WERKSTATT

Hans Mustermann

Musterstraße 12
 12345 Musterstadt

Tel. 0 12 34 / 56 78
 Fax 0 12 34 / 56 78

info@mustermann.de
www.mustermann.de

AUTO DIENST
DIE MARKEN-WERKSTATT
Hans Mustermann
 12345 Musterstadt
 Tel. 0 12 34 / 56 78

AUTO DIENST
DIE MARKEN-WERKSTATT
Hans Mustermann
 12345 Musterstadt • Tel. 0 12 34 / 56 78

Herstellerportale & digitale Servicehefte – unsere Hotline nimmt Ihnen die Arbeit ab!

Die Arbeit in der Werkstatt ist anspruchsvoll genug – und dann kommen noch komplizierte Herstellerportale und digitale Servicehefte dazu. Die Registrierung und die Eintragungen in werfen in vielen Werkstätten immer wieder Fragen auf. Unsere Hotline **Herstellerportale** bietet Ihnen schnelle und kompetente Unterstützung durch erfahrene Techniker mit umfassendem Fachwissen für über 40 Herstellerportale und 14 digitale Servicehefte.

Wir machen es Ihnen einfach! Unsere Experten unterstützen Sie bei der Registrierung, der Eintragung und der technischen Einrichtung – damit Sie sich auf das Wesentliche konzentrieren können: Ihr Geschäft.

Und ab April wird unser Hotline-Angebot noch erweitert! Schon bald stehen wir Ihnen auch mit Rat und Tat zur Seite, wenn es um die Suche nach Reparaturinformationen bei den einzelnen Herstellern geht – aber auch in Programmen wie Alldata, Haynes Pro & Co.

Ihr Vorteil – Mehr Zeit für Ihr Kerngeschäft

- Unterstützung bei der Registrierung auf Herstellerportalen
- Hilfe bei Eintragungen in digitale Servicehefte
- Einrichtung Ihres Computers für die Nutzung der Portale
- Ab April: Unterstützung bei der Suche nach Reparaturinformationen

Konkret heißt das:

- Schnelle & direkte Hilfe – keine langen Recherchen oder Fehlversuche
- Wir übernehmen die Anmeldung & Einrichtung – Sie sparen Zeit & Nerven
- Fehlerfreie Eintragung in digitale Servicehefte – keine Probleme mit Herstellern
- Persönliche Beratung durch erfahrene Techniker

So einfach geht's:

- Hotline anrufen: 0800/2207208
- Mit Fernzugriff-Software (TeamViewer/AnyDesk) helfen die Experten direkt auf Ihrem PC
- Sie brauchen nur eine Internetverbindung und ggf. Ihre Großhändler-Kundennummer

Kosten & Abrechnung:

- Für ad-Autodienst-Betriebe: 1,49 €/Minute
- Für Partner Plus-Betriebe: 0,99 €/Minute
- Die Abrechnung erfolgt unkompliziert über CARAT



Teileversorgung

Durch mehr als 120 CARAT-Großhändler und über 450 Verkaufshäuser vor Ort ist eine hervorragende Teileversorgung mit Fahrzeugteilen aller namhaften Hersteller gewährleistet.

Dabei bedienen sich die CARAT-Großhändler im Großlager Castrop-Rauxel und im Großlager-Süd in Nürnberg.

Mit einer Lagerfläche von 44.000 qm und mehr als 140.000 Teilen bietet die CARAT als Vollsортmentler im Bereich Pkw, Nkw, Karosserie und Lack sowie Facheinzelhandel alle bedeutenden Erstmarken. Diese werden durch hochwertige Zweitmarken sowie Handels- und Eigenmarken sinnvoll ergänzt.

Hervorzuheben sind hier unsere Eigenmarken, die einen starken Anteil an der breiten Produktpalette verschiedenster Hersteller haben.

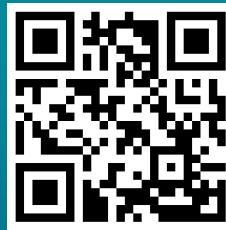
Eigen- und Handelsmarken spielen heutzutage sowohl im Handel als auch im Tagesgeschäft der Werkstätten eine entscheidende Rolle. Sie fördern den Wettbewerb, stärken die eigene Position und garantieren beste Konditionen.

Dies ist ein Wettbewerbsvorteil, von dem besonders unsere Systempartner profitieren.

Hier ist besonders die Eigenmarke COREXX zu erwähnen, die sich in den letzten Jahren zu einer nicht wegzudenkenden Marke auf dem Markt etabliert hat.

Durch COREXX werden Verschleißteile wie Bremsbeläge, Filter, Zündkerzen, Elektrik sowie ein breites Angebot an Motoröle, Frostschutzmittel, Starterbatterien und Bremsflüssigkeiten abgedeckt und das in Erstausrüster-Qualität.*

*Erstausrüster-Qualität gemäß den Richtlinien der Kfz-GVO (EU) 461/2010 in Verbindung mit der ergänzenden Leitlinie Rn. 19.



AUSFÜHRLICHE
INFORMATIONEN



COREXX

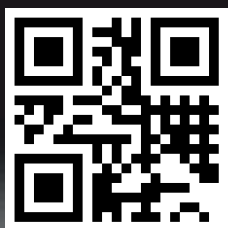
THE WORLD OF AUTOMOTIVE EXCELLENCE

Von Profis. Für Profis.

Als Spezialist für Werkstatteinrichtungen bietet CARAT neben allen namhaften Herstellern mit der Eigenmarke MEN@WORK eine Exklusivmarke im Bereich Werkzeuge und Werkstattausrüstung, die keine Wünsche offenlässt.

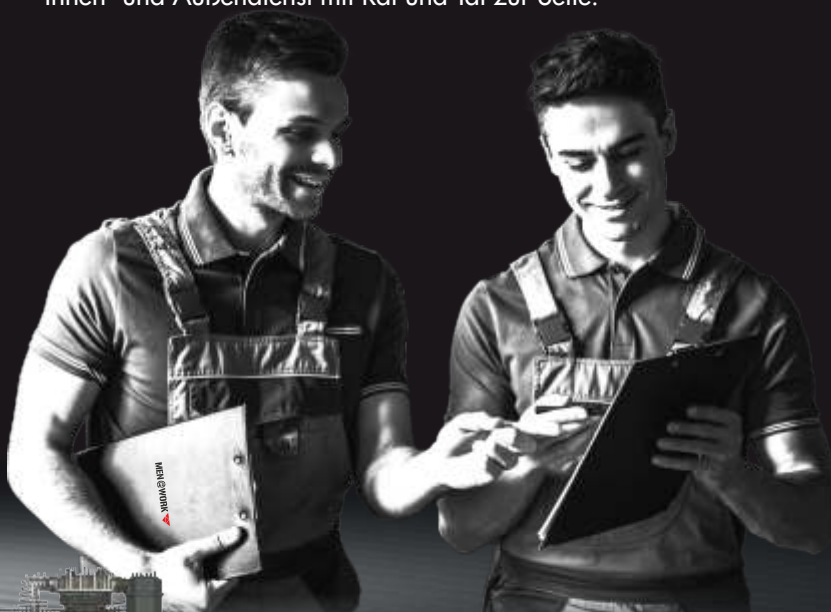
MEN@WORK steht für eine breite Produktpalette und Top Qualität. Darum vergeben wir als CARAT unser Eigenmarkenlabel nur an Produkte, die unseren hohen Ansprüchen an Qualität, Funktionalität und Verfügbarkeit gerecht werden.

Sie haben Interesse an unseren Produkten?
Für einen Überblick über unser Sortiment
scannen Sie bitte den QR-Code



Beim Thema Eigenmarken wie COREXX und MEN@WORK ist Kompetenz und Kundenzufriedenheit unser höchstes Ziel.

Selbstverständlich stehen für die technische und wirtschaftliche Beratung geschulte Mitarbeiter im Innen- und Außendienst mit Rat und Tat zur Seite.



Erstklassige Werkstattausrüstung



MEN@WORK



BARDUSCH - UNSER PARTNER IN SACHEN TEXTILSERVICE

Seit über 145 Jahren bringt bardusch Schutz, Sicherheit und höchste Qualität in das professionelle Textilmanagement von Unternehmen. Europaweit verlassen sich aktuell über 90.000 Kunden aus allen Branchen auf diesen Textilservice.

BARDUSCH - TEXTILSERVICE

Ein Rundum-sorglos-Gefühl lässt sich nicht kaufen. Es lässt sich aber mieten. Denn das bardusch Textil-Management nimmt Ihnen alles rund um die Arbeitskleidung Ihrer Mitarbeiter ab.

- ▼ Beratung bei der Auswahl der Kollektion, Ermittlung von Umfang und Anzahl der benötigten Kleidung,
- ▼ Anpassung der Kleidung an jeden Mitarbeiter,
- ▼ Individualisierung der Kollektion durch Emblemsservice,
- ▼ Abholung, Wäsche, Pflege, Ausbesserung und Lieferung, der Kleidung – Woche für Woche.

Mit dem bardusch Mietservice legen Sie Ihre Arbeitskleidung also in gute Hände. Denn das Familienunternehmen steht seit über 145 Jahren für saubere, gepflegte Kleidung. So fühlt sich rundum sorglos an.

MIETWÄSCHESERVICE
IM WÖCHENTLICHEN WECHSEL

PULSSCHLAG PRO

PERFECT PRO FASHIONALS

Die CARAT-Kollektion von bardusch vereint Funktion und Design. Und das ohne Kompromisse. Das robuste Rip-Stop- Material wurde mit Reflexpatches veredelt – das sieht nicht nur besser aus, sondern sorgt auch für bessere Sichtbarkeit. Der integrierte Knieschutz ist nach DIN EN 14404 zertifiziert. So können sich Ihre Mitarbeiter zu einhundert Prozent in den Job reinknien.

Viel Stauraum:

Alles sicher verstaut dank intelligenter, großzügiger Taschenlösungen

Mehr Bewegungsfreiheit:

Streckeinsätze und ergonomische Schnitte



Einfache

Individualisierung:
Veredelungsfreundliche Taschen für das einnähen des individuellen Mitarbeiternamens

Bessere Sichtbarkeit:
Reflexpatches für 3D-Sichtbarkeit und dynamische Liniensprache

Enorme Belastbarkeit:
Robustes Rip-Stop-Material, 20 % leichter als herkömmliche Stoffe

Knieschutz aus CORDURA
für Schutz vor Scheuerbeschädigung

Chic.
Bequem.
Robust.



Weste 65 % Polyester, 35 % Baumwolle, ca. 260 g/m². Zahlreiche Taschen für Stauraum. Front-Reißverschluss mit Bart- und Kinnschoner. Ergonomische Linienführung für mehr Bewegungsfreiheit, 3M-Reflexelemente.

Blau/Schwarz Art.-Nr. 10115.003

Anthrazit/Schwarz Art.-Nr. 10115.006



Bundjacke 65 % Polyester, 35 % Baumwolle, ca. 260 g/m². Zahlreiche Taschen für Stauraum. Front-Reißverschluss mit Bart- und Kinnschoner. Ergonomische Linienführung für mehr Bewegungsfreiheit. CORDURA-Verstärkungen, 3M-Reflexelemente.

Blau/Schwarz Art.-Nr. 0702.003

Anthrazit/Schwarz Art.-Nr. 0702.006



Bundhose 65 % Polyester, 35 % Baumwolle, ca. 260 g/m². Zollstock-, Latz-, Gesäß- und Beinseitentaschen. Ergonomische Linienführung für mehr Bewegungsfreiheit. Von oben befüllbare KnieSchutztasche mit Verstärkung. CORDURA-Verstärkungen, 3M-Reflexelemente, zusätzl. Reißverschlußtaschen außen.

Blau/Schwarz Art.-Nr. 0703.003

Anthrazit/Schwarz Art.-Nr. 0703.006



Latzhose 65 % Polyester, 35 % Baumwolle, ca. 260 g/m². Zollstock-, Latz-, Gesäß- und Beinseitentaschen. Ergonomische Linienführung für mehr Bewegungsfreiheit. Von oben befüllbare KnieSchutztasche mit Verstärkung. CORDURA-Verstärkungen, 3M-Reflexelemente, zusätzl. Reißverschlußtaschen außen, elastische Träger, elastischer Bund.

Blau/Schwarz Art.-Nr. 0704.003

Anthrazit/Schwarz Art.-Nr. 0704.006



**AUCH IN FARBVARIANTE
ANTHRAZIT ERHÄLTICH**



Bermuda 65 % Polyester, 35 % Baumwolle, ca. 260 g/m². Zollstock-, Latz-, Gesäß- und Beinseitentaschen. Ergonomische Linienführung für mehr Bewegungsfreiheit. CORDURA-Verstärkungen, 3M-Reflexelemente, zusätzl. Reißverschlußtaschen außen.

Blau/Schwarz Art.-Nr. 10114.003

Anthrazit/Schwarz Art.-Nr. 10114.006

IHR ANSPRECHPARTNER

 Bardusch GmbH & Co. KG
 08 00 / 1 04 45 55
 kontakt@bardusch.de

*) Wöchentliche Anlieferung ab Gesamtbestellwert von mind. 25 EUR/Woche.

MIT VERNETZTEN WERKSTATTPROZESSEN FÜR DIE ZUKUNFT QUALIFIZIEREN

Was ist DRIVEMOTIVE?

DRIVEMOTIVE ist eine kostenfreie, innovative Technologielösung zur digitalen Vernetzung aller relevanten Werkstattprozesse (vom Autofahrer über die Werkstatt hin zum Teilehandel) – ohne zusätzliche Software und mit direkter Integration in bestehende Systeme.

Nutzen der technischen Lösung

Die Lösung ist kompatibel mit gängiger Werkstattsoftware und ermöglicht unter anderem die individuelle Onlineterminvereinbarung, automatisierte Kostenvoranschläge basierend auf eigenen Stundensätzen sowie die Anbindung an Teilekataloge und Diagnosedatenplattformen.

Was bietet DRIVEMOTIVE?

Modular aufgebaut, flexibel einsetzbar, kostenfrei und sofort startklar – Vorteile von **DRIVEMOTIVE**.

Durch den ganzheitlichen und doch flexiblen Ansatz ermöglicht **DRIVEMOTIVE** eine gezielte Steuerung der Werkstattkapazitäten, eine Effizienzsteigerung im Tagesgeschäft sowie eine nachhaltige Verbesserung der Wettbewerbsfähigkeit.

- Moderne Kundenkommunikation mit individueller Online-Terminbuchung
- Automatisierter Kostenvoranschlag auf Basis hinterlegter Werkstattpreise
- Anbindung an Plattformen für Reparatur-, Wartungs- und Diagnosedaten.
- Effiziente Terminorganisation mit gleichzeitiger eigener Ressourcenplanung.
- Intelligente Teileverknüpfung durch Teilereferenzierung und Anbindung an den Teilekatalog.



GROSSHANDEL



WERKSTATT



KUNDE



WEITERE INFORMATIONEN

www.drivemotive.de/partner-werden

ALLES AUF EINEN BLICK

- professionelle Kundenansprache durch eigene Onlineterminvereinbarung
- effizientere Prozess durch vernetzten Werkstattprozess
- Intelligente Teileverknüpfung und -referenzierung
- Modular und flexibel einsetzbar
- sofort startklar

IHR ANSPRECHPARTNER

 Mecanto GmbH | Am Victoria-Turm 2 | 68163 Mannheim

 06 21 / 8 60 80 - 1 50

 info@drivemotive.de

 www.drivemotive.de



IHRE ANSPRECHPARTNER (Werkstattsoftware)

 EASY WORK HOTLINE
 06 21/8 60 80 - 8 43

 CARAT Systementwicklung & Marketing
GmbH & Co. KG | Am Victoria-Turm 2 |
68163 Mannheim

 info@carat-automotive.de
www.carat-automotive.de

ONLINE-TEILEKATALOG webELEKAT4.0

DER EINE FÜR ALLES

HIGHLIGHTS:

- Inclusive Mobile App (Android, iOS)
- Volle Unterstützung für Pkw und Nkw
- Selbstlernende Fahrzeugkarte
- Katalog-Performance
- Übersichtlich
- Ausgeprägte Warenkorbfunktionalität
- Mit wenigen Klicks zum Kostenvoranschlag
- Zukunftssicher durch permanente Weiterentwicklung
- Zubuchbare **TECHNISCHE DATEN** (siehe unten)

Wartungspläne

abrufbar für:

PKW	23.547
Transporter	3.913
NKW	12.953

Arbeitswert

Positionen für:

PKW	17.124.030
Transporter	3.534.875
NKW	16.789.450

Prüf- und Einstellwerte

Positionen für:

PKW	5.803.397
Transporter	1.143.330
NKW	9.546.861

Reparaturanleitungen

abrufbar für:

PKW	35.651
Transporter	6.684
NKW	26.312

WIR HABEN DIE TECHNISCHE DATEN FÜR IHRE WERKSTATT

Mit zubuchbaren Zusatzmodulen wie **AUTOCOMPACT** und **TRUCKCOMPACT** kann die Funktionalität des **webELEKAT4.0** umfassend um Einstell-daten, Reparaturhandbücher und Infor-mationen zu unterschiedlichen elektronischen Bereichen erweitert werden.

Die bereitgestellten Informationen sind markenübergreifend in einem einheit-lichen Format für den Pkw- und Nkw-Bereich verfügbar. So gewährleisten wir eine einfache und effiziente Nutzung.

Die **EASYWORK**-Module sind die ideale Ergänzung für Werkstätten, die auf eine zuverlässige und moderne OE-Datenbasis setzen.



Für brennende Kfz-technische Fragen zu Reparatur und Diagnose, spezifische Probleme am Kundenfahrzeug oder falls Sie Unterstützung bei der Fehlersuche benötigen, steht Ihnen mit der **TECHNISCHEN HOTLINE** ein CARAT-Team aus Pkw- und Nkw-Experten zur Verfügung – garantiert schnelle und unkomplizierte Hilfe von Profi zu Profi! Um die Datenvielfalt und Benutzer-freundlichkeit von **AUTOCOMPACT** und **TRUCKCOMPACT** sowie weiterer Module vorab selbst zu testen, bieten wir einen kostenfreien Demozeitraum an. So können Sie sich selbst einen Eindruck von der umfassenden Funktionalität und Leistungsfähigkeit der Zusatzmodule verschaffen – und das ganz ohne Verpflichtung!



Sie wollen mehr wissen?
Hier geht's zum Anwender-bericht.



Weitere Infos zu
AUTOCOMPACT und
TRUCKCOMPACT
erhalten Sie hier

Professionelle Schadenabwicklung

neutral und
zuverlässig



TÜV SÜD hält Ihnen den Rücken frei und sorgt für Ausgleich

Im Kräfteverhältnis zwischen Werkstatt und Versicherung ziehen Sie immer den Kürzeren. Versicherungen sind in der Schadenabwicklung immer im Vorteil. TÜV SÜD Schadenabwicklung bietet Ihnen die optimale Möglichkeit, das Gleichgewicht zwischen Versicherung und Werkstatt herzustellen.

Durch eine neutrale Sichtweise, durch Erfahrung und Professionalität können die vielschichtigen Aufgaben im Schadenfall optimal abgewickelt werden.

100 % versicherungsunabhängig

Die TÜV SÜD Schadenabwicklung entlastet Sie zuverlässig bei vielen administrativen Aufgaben.

- Gutachtenerstellung
- Unterstützung bei Kaskoabwicklung
- Reparaturfreigaben
- Anwaltskorrespondenz
- Mietwagenorganisation

Fair, neutral, kompetent, sicher

TÜV SÜD Schadengutachten

Weniger Rechnungskürzungen, Steigerung des Ertrags, Verbesserung der Liquidität

- Vollständige Neutralität und Unabhängigkeit
- Hohe Anerkennungsquote der Gutachten
- Persönliche regionale Ansprechpartner
- Kompetenz und Sicherheit einer starken Marke
- Berücksichtigung der zur Schadensfeststellung benötigten Arbeitsschritte und Arbeitsmittel (z. B. Hebebühnennutzung)

Es geht um Ihre Zeit und Ihr Geld

Professionelle Schadenabwicklung

Zur Instandsetzung von Fahrzeugen gehört eine Vielzahl von Aufgaben, die Sie bei Ihrer Arbeit hindern. TÜV SÜD Schadenabwicklung ist ein kostenneutrales Gesamtpaket, das Ihren Betrieb spürbar entlastet.

- Sie bekommen mehr Freiraum
- Sie entlasten sich und Ihre Mitarbeiter
- Sie stärken Ihre Kernkompetenzen

Gibt Übersicht zu jeder Zeit und überall

Die Digitale Schadenakte

Bündelt den gesamten Vorgang: alle Kommunikationsschritte, Dokumente, Freigaben, Bestätigungen, Gutachten, Anweisungen

- Leicht verständlich
- Cloud- basiertes System „Jederzeit verfügbar“
- Schafft transparente Prozesse
- Aktueller Prozessstand ist jederzeit einsehbar
- Zeigt Statistiken und tabellarische Auswertungen in Echtzeit



Sehen Sie auch
hier unser Video
zum Thema



Damit es reibungslos läuft

Der Digitale Prozess

- Schnelle Aufnahme des Vorgangs
- Komplette papierloser Prozess
- Dokumente sind stets aktuell
- Nutzung von KI
- Digitale Unterzeichnung der Dokumente
- Aktueller Überblick der offenen Posten
- Einschätzung zu Aktenverläufen samt Erfolgsaussichten, Chancen und Risiken; weitere Handlungsempfehlungen

Schafft Freiräume

Rechtliche Unterstützung

- Integration eines Verkehrsrechtsanwalts zur Prozesssteuerung und Controlling
- Vollständige Entlastung in der Kommunikation mit Versicherungen durch erfahrene Verkehrsrechtsanwälte
- Lautlose, effiziente und vollumfängliche Regulierung gerechtfertigter Ansprüche für die Werkstatt
- Werkstattberatung
- Deutliche Minderung von Rechnungskürzungen
- Kostenneutral

Marketing-Services

Unterstützung bei der Akquise

- Gemeinsamer Auftritt zweier starker Marken nach außen
- Gemeinsame Marketingkampagnen
- Zugriff zu TÜV SÜD Werbemitteln
- Nutzung von TÜV SÜD Werbevorlagen optional zur eigenen Gestaltung (z. B. Schilder, Fahnen, Unfallratgeber)

LASSEN SIE UNS
GEMEINSAM UNSERE
STÄRKEN NUTZEN



IHR ANSPRECHPARTNER

Fabian Ragut
 0 1 60 / 92 19 09 49

TÜV SÜD Auto Service GmbH | Gutenbergstraße 13 | 70771 Leinfelden-Echterdingen

fabian.ragut@tuvsud.com



PARTSLIFE-WERKSTATTENTSENTSORGUNG



Eine rundum saubere Lösung

Kraftstoffe, Altöl, Bremsflüssigkeit, Batterien – im Werkstattalltag fallen eine ganze Menge unterschiedlichster Abfälle an. Teilweise handelt es sich dabei um Gefahrstoffe, teilweise um wiederverwertbare Rohstoffe.

Für Sie als Werkstatt gilt bei der Entsorgung immer die Sorgfaltspflicht – und diese endet nicht, sobald die Abfälle Ihr Werksgelände verlassen. Die gesetzlichen Regularien sind streng und mitunter komplex. Gar nicht leicht, hier den Überblick zu bewahren.



**Wir lösen es.
Ganz einfach.**



Von der Sammlung über die Abholung und den Transport bis hin zur fachgerechten Entsorgung und nachhaltigem Recycling: PARTSLIFE erledigt die Entsorgung Ihrer Werkstattabfälle, Sie kümmern sich um Ihre Kunden.

So ist unser System denkbar einfach in der Nutzung und gibt Ihnen gleichzeitig rechtliche Sicherheit. Das schont nicht nur die Umwelt, sondern auch Ihre Nerven!

So einfach ist das.

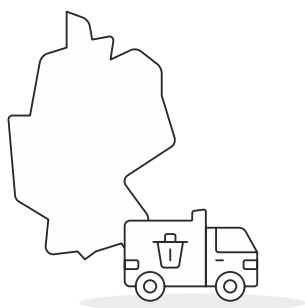
ENTSORGUNG VON A BIS Z

Wir entsorgen sämtliche Abfallstoffe, die im Werkstattalltag anfallen, zum Beispiel:

- Altöl
- Bremsflüssigkeit
- Frostschutzmittel
- Kühlflüssigkeit
- Ölfilter
- ölverunreinigte Betriebsmittel
- Otto- und Diesel-Kraftstoffe
- Altreifen
- Bleibatterien
- Stoßfänger
- Autoglas
- Lösungsmittel/Verdünnung
- Spraydosen
- ... und vieles mehr!

Keine passenden Behälter vor Ort?

Kein Problem! Ob Kauf oder Miete: Wir bieten Ihnen ein umfangreiches Angebot an Entsorgungsbehältern zu erstklassigen Konditionen.



UNSERE ENTSORGUNGSLÖSUNGEN: IMMER AUF DER SICHEREN SEITE!

PARTSLIFE bietet Ihnen **flächendeckend und bundesweit** den vollen PARTSLIFE Service. Wir arbeiten ausschließlich mit zertifizierten Entsorgungsfachbetrieben (Efb). So können Sie sicher gehen, dass Ihre **Werkstattabfälle regelkonform entsorgt** werden.



KLICKBAR EINFACH: PARTSLIFE POOL

Mit der **Bestellplattform POOL** können Sie die Abfallentsorgung ganz einfach und schnell online beauftragen. Ihre Zeit ist kostbar! POOL bietet Ihnen daher viele praktische Funktionen, die Ihnen das Leben leichter machen:

Sie erhalten neben der einfachen Online-Abwicklung zusätzlich einen Überblick über die Kosten und Vergütungen sowie eine individuelle Abfallmengenbilanz. **Ihre Vorteile Im Überblick:**

- Rechtskonforme Entsorgung Ihrer Abfälle
- Einfache Online-Buchung
- Per Knopfdruck alle Aufträge auf einen Blick
- Aktuelle Preise und Aktionen

Jetzt kostenfrei registrieren:

pool.partslife.com

PARTSLIFE
POOL



IHRE ANSPRECHPARTNER

 PARTSLIFE GmbH | Martin-Behaim-Straße 2 | 63263 Neu-Isenburg

 0 61 02 / 8 12 92 - 0

 info@partslife.de
www.partslife.de

CARAT

AUTOMOTIVE

Die starke Handelskooperation in Deutschland

- 125 Gesellschafter mit
- 350 Verkaufsstandorten (PKW-/NKW Teile)
- 300 ad AUTO DIENST Werkstätten



ad

INTERNATIONAL

Die starke Handelskooperation International

- 41 Länder
- 22 Gesellschaften
- 450 Großhändler
- 3600 Verkaufsstandorte
- 5600 ad Werkstätten



CARAT Systementwicklungs- und
Marketing GmbH & Co. KG
Werkstattkonzepte
Am Victoria-Turm 2
68163 Mannheim



06 21 / 8 60 80 - 0
info@carat-automotive.de
www.carat-automotive.de

ad AUTO DIENST

DIE MARKEN-
WERKSTATT